



PROGRAMMA CORSO IN CONFERENCE CALL PER FIMAA PISA

1. GESTIONE DEL TEMPO
2. FARE RICERCA
3. FARE RICERCA - *continua*
4. GESTIRE IL VOSTRO DATABASE IN MODO EFFICACE
5. LO SVILUPPO DELLA NOTIZIA
6. LO SVILUPPO DELLA NOTIZIA - *continua*
7. PREQUALIFICARE
8. IL PROCESSO DELLA PRESENTAZIONE DI ACQUISIZIONE
9. IL PROCESSO DELLA PRESENTAZIONE DI ACQUISIZIONE - *continua*
10. DOMANDE e RISPOSTE
11. DEFINIZIONE DEL PREZZO
12. GESTIONE DELLE OBIEZIONI
13. CLOSING SKILLS
14. NEGOZIAZIONE DEI CONTRATTI
15. LAVORARE CON GLI ACQUIRENTI
16. TRACCIARE I PROPRI NUMERI
17. ESERCITARSI CON I COPIONI E SVILUPPARE LE COMPETENZE
18. IMPOSTAZIONE MENTALE
19. DEFINIZIONE DEGLI OBIETTIVI E MOTIVAZIONE
20. DEFINIZIONE DEL BUSINESS PLAN
21. DOMANDE e RISPOSTE
22. GESTIONE DEL DENARO E REDDITIVITÀ
23. GESTIRE LA PROPRIA ATTIVITÀ
24. IMPARARE AD INTERAGIRE CON LE PERSONE

Per gli Associati **FIMAA Pisa** il costo è pari a **€ 175,00**.

Prezzo per i **non associati** Fimaa Pisa € 1.281,00

--

Tiziano Benvenuti

Mike Ferry Italia srl

www.mikeferryitalia.com

Tel (numero verde) **800.864.804**

Sede Legale:

Via Lenin, 132/P

56017 San Giuliano Terme (PI)

P.IVA e CF 01914820509